Pressemitteilung



Strategische Kooperation SBC - AAA

Zürich/Baar, 15. Januar 2021

SB Capacity GmbH (SBC) und AAA Sales & Management GmbH (AAA), ein Beratungsunternehmen mit Fokus auf Telekomprojekte für internationale Unternehmen, vereinbaren eine strategische Zusammenarbeit für die Internationalisierung des digitalen SBC-Marktplatzes von Telekom-Diensten.

SBC betreibt einen digitalen Marktplatz für Ein- und Verkäufer verschiedenster Telekommunikationsunternehmen. Anbieter von freien Netzkapazitäten und Telecom-Services können so Einkäufern fehlende Netzelemente und Dienste vollelektronisch anbieten und Deals abschliessen. AAA stösst nebst vielen Netzanbietern als strategische, internationale Vertriebsagentur dazu und ergänzt so die SBC-Plattform ideal. Damit erhalten Carrier, die bereits auf der Plattform präsent sind, entsprechende Konnektivitäts-Anfragen unmittelbar von Enterprise-Kunden. Mit den jeweiligen Markt-Netzwerken und Zugängen ergänzen sich die beiden Firmen ideal, um die gemeinsame Internationalisierung schneller voranzutreiben. Für AAA können für deren internationalen Enterprise-Netz-Beratungsprojekte über eine Schnittstelle und Plattform unterschiedlichste Netzanbieter für Offerten elektronisch angefragt und ausgewählt werden. SBC bietet den Netzanbietern und AAA durch die modular erweiterbare Funktionskomponenten ideale Werkzeuge auf der Plattform, um die Automatisierung der heute meist manuellen, fehleranfälligen Einkaufs- und Verkaufsprozessen zu ermöglichen.

«Die Kooperation ist für SBC und AAA eine Win-Win-Situation, da durch die zukünftige Bewirtschaftung der Nachfragen auf der SBC-Plattform es zunehmend für Telekom-Anbieter interessanter wird, auf der Plattform vertreten zu sein, sagt Luzi von Salis, Managing Partner von SB Capacity GmbH.

Für AAA ist die anbieterübergreifende Marktplatz-Plattform ein deutlicher und nachhaltiger Prozess der Digitalisierung und Automatisierungsschritt, der die Transaktionszeiten für das Angebotswesen gewinnbringend beschleunigt. Wilhelm Pfeifer, Chairman von AAA Sales & Management, rechnet alleine für sich mit rund 15.000 einzelnen Datenbankabfragen pro Jahr, Tendenz steigend. Er meint zudem: «Die SBC-Marktplatz-Plattform erleichtert unsere tägliche Arbeit immens, da unsere Mitarbeiter nicht bei verschiedenen Anbietern nachfragen









und Offerten einholen müssen, sondern einfach nur eine Anfrage aus einer Datenbank und Maske absetzen und dann die passenden Offerten auswählen können.»

Über SB Capacity GmbH

Die SB Capacity GmbH (SBC) verlinkt Verkäufer von nationalen, regionalen oder lokalen Telecom/ICT-Kapazitäten und Infrastrukturen mit Einkäufern von suchenden nationalen und internationalen Service-Anbietern. Das Unternehmen betreibt dazu einen elektronischen Marktplatz zur effizienten und automatisierten Abwicklung von Kapazitäts- sowie Service-Angebots- und Nachfrage-Prozessen. Durch die digitale Automatisierung werden die Prozess- und Abwicklungskosten nachhaltig reduziert und beschleunigen die Transaktionszeiten im Sinne der Anbieter und Interessierten.

Über AAA Sales & Management GmbH

Die AAA Sales & Management GmbH ist ein Beratungsunternehmen mit dem Fokus auf internationale Telekom und Rechenzentrumslösungen. Das Unternehmen berät den europäischen Mittelstand und internationale Konzerne bei komplexen Telekom Anforderungen hinsichtlich Standortvernetzung, Rechenzentrumslösungen und Cloud Anbindungen. Das Unternehmen hat seinen Firmensitz im Kanton Zug in Baar, Schweiz und ist seit mehr als 10 Jahren von unterschiedlichen Telekom Unternehmen für seine Dienste ausgezeichnet worden. Mehr Informationen unter www.aaa-sales.ch

Für Rückfragen

SB Capacity GmbH	AAA Sales & Management GmbH
Luzi von Salis	Nora Staub
Managing Partner	Online Marketing and Communications
+41 79 432 46 43	+41 41 560 78 56
luzi.vonsalis@sbcapacity.net	nora.staub@aaa-sales.ch